

MENSUEL - N° 575

La référence suisse
de l'économie

DOSSIER

Les femmes entrepreneures
doivent jouer des coudes

FINANCE

Faillites de fintechs: des
clients suisses sur le carreau

Bilan



MOINS DE 40 ANS

LES NOUVEAUX VISAGES DE L'ENTREPRENEURIAT

N° 575
JUN 2025
FR. 9.80
EUROS 9.80



qui vient de franchir une étape clé avec l'organisation d'événements, de shootings et d'activations sur trois continents. Résultat: son chiffre d'affaires connaît une croissance de 50%. L'entrepreneur valaisan a également cofondé Nuevo, une fiduciaire moderne et digitale axée sur les besoins des PME et des entrepreneurs.



Stéphanie et Sylvain Favre
37 et 38 ans

VAUD | **LA PETITE ÉPICERIE** | SERVICES,
COMMERCE DE DÉTAIL

250 producteurs participants

La Petite Épicerie vient de franchir une étape avec une levée de fonds communautaire – via tokenisation – de 500'000 francs, contre les 300'000 espérés. La somme doit permettre à l'entreprise cofondée par Stéphanie et Sylvain Favre de poursuivre sa croissance, qui pourrait l'amener à dépasser les 25 points de vente en 2026. Basée sur un système de franchise, La Petite Épicerie propose des boutiques en self-service gérées par une app, qui met en avant les producteurs locaux.



Boris Gasic
37 ans

VAUD | **MYPHYSIOSTEO SÀRL** | SERVICES, SANTÉ

Un chiffre d'affaires de 3,8 millions en 2024

MyPhysiOsteo possède quatre cabinets de physiothérapie et ostéopathie dans le canton de Vaud – Renens, Bussigny, Prilly/Malley, Montreux –

et un dans le canton de Fribourg (Le Mouret). Fondée par deux physiothérapeutes, Boris Gasic et Marc Alagnoux, l'entreprise connaît un joli développement. Le chiffre d'affaires est passé de 3,84 millions en 2024 à 5,2 millions en 2025.



Emanuel von Graffenried
35 ans

VAUD | **BN CONSEILS (BERNARD NICOD CONSEILS SA)** |
SERVICES, CONSEILS IMMOBILIERS

50% du chiffre d'affaires lié à la durabilité

BN Conseils développe les axes stratégiques du groupe Bernard Nicod, renforce les synergies entre les agences et conseille ses clients sur des sujets tels que la transition énergétique, la valorisation du patrimoine bâti, le développement immobilier et la construction durable. Son rôle est d'aider les clients du groupe à trouver les bons interlocuteurs pour naviguer à travers la complexité des jungles techniques, administratives, juridiques, financières, environnementales. La moitié du chiffre d'affaires de BN Conseils est ainsi liée à la durabilité. Emanuel von Graffenried gère BN Conseils avec son partenaire Romain Nicod.



Samuel Grandchamp
34 ans

GENÈVE | **CONVERGE PRODUCTIONS** | SERVICES,
PRODUCTION AUDIOVISUELLE

25% du chiffre d'affaires réalisé en Suisse en 2024

En 2024, le producteur Samuel Grandchamp, basé à New York, décidait de lancer une entité en Suisse afin de développer ses activités dans son pays natal. Bien lui en a pris, puisque ce marché représente désormais 25% de son chiffre d'affaires global. Alors que l'entrepreneur a débuté dans la fiction, Converge Productions réalise aujourd'hui la majorité de ses revenus dans le contenu de marque auprès des acteurs du luxe. En 2025, Samuel Grandchamp a ouvert une antenne au Mexique, pays à fort potentiel puisqu'il accueillera la Coupe du monde de foot en 2026.



Kevin Hurry
37 ans

VAUD | **LUXEFORYOU** | SERVICES, LUXE

Croissance du chiffre d'affaires de 20%

Après un apprentissage de commercial, Kevin Hurry s'est associé à son maître d'apprentissage, actif dans la revente d'objets de seconde main, dont il a fini par racheter les parts en 2024. En 2016, il a développé la plateforme de vente en ligne Luxeforyou, active dans la vente d'objets de luxe de seconde main. Elle vient de se doter de sa première boutique physique à Lausanne. L'entrepreneur gère également les boutiques de seconde main Gaya, présentes à Nyon et à Montreux. La vente en ligne génère aujourd'hui 30% de ses ventes. Parmi ses best-sellers figure la maroquinerie, qui connaît un intérêt croissant.